

Stage Business Developer H/F

KLANIK
K O R N E R



Notre vision

[Klanik](#), société de conseil en IT et en ingénierie, recherche un stagiaire en Business Development à Montpellier. Vous participerez au projet Aksciom, produit technologique innovant pour la gestion d'organisation de développements et de services. Le stagiaire participera au développement de la stratégie commerciale et au lancement de la première version sur le marché. Le stage est à pourvoir début 2018 pour une durée de 6 mois.



Votre mission

Votre mission, en collaboration avec l'équipe dirigeante :

- ✓ Etablir la stratégie commerciale
- ✓ Identifier les supports nécessaires à la prospection
- ✓ Décrypter les profils de nos clients et les vecteurs de motivation à acheter, vous définirez des stratégies de prospection plus précises et irez chercher les bons prospects au bon moment. Vous serez libre de proposer les outils/solutions qui vous semblent nécessaires pour les mettre en place.



Votre profil

Passionné par le développement commercial et force de proposition, vous souhaitez exprimer votre capacité à convaincre, nous recherchons :

- ✓ Étudiant en Bac+4/5 pour un stage de fin d'étude ou de césure
- ✓ Esprit entrepreneurial, à l'aise dans une ambiance startup
- ✓ Bonne connaissance des enjeux e-commerce et digitaux
- ✓ Vous parlez anglais et Français



Contact Klanik

Nicolas Gaillard
Mail : ngaillard@klanik.com
Tel : +33 6 44 22 55 33



Contact projet

Nicolas Combe
Mail : ncombe@klanik.com
Tel : +33 6 16 25 91 62